

OFFRE D'EMPLOI

Commercial(e) Yellome H/F

Nous recherchons un(e) Commercial(e) YELLOME H/F (basé(e) sur notre agence de St Martial à ANGOULEME.

Descriptif du poste

Sous la responsabilité de la directrice clientèle, vous avez pour mission la commercialisation de l'ensemble des logements Yellome du patrimoine de NOALIS.

◆ Activités du poste :

- Commercialisation du portefeuille Yellome,
- Binôme avec le Responsable Yellome,
- Information des réservataires,
- Actions commerciales,
- Suivi des fins de contrat de travail, préavis de départs,
- Prospection,
- Relation client,
- Etude de dossiers,
- Edition et suivi du bail,
- Suivi de l'occupation,
- Gestion des départs : Enregistrer les préavis de départ et fixer les rendez-vous d'états des lieux de sortie
- Suivi des relations avec les partenaires (entreprises, écoles, ALS, ...)

Cette liste n'est pas exhaustive.

Qualités souhaitées :

- Relationnel clients
- Sensibilité commerciale
- Ecoute active
- Réactivité
- Rigueur
- Organisation

Compétences souhaitées :

- Gestion d'agendas
- Environnement Action Logement
- Outils de relations clients
- Résolution de conflits/problèmes
- Maitrise de l'entretien de découverte



Groupe ActionLogement

Diplôme souhaité : Bac pro
Expérience exigée de minimum 2 ans sur un poste similaire

Temps de travail : temps plein
Type de contrat : CDD de 12 mois.
Date de prise de poste : Juillet
Rémunération : 1.928.30€ brut mensuel sur 13,5 mois

Merci d'envoyer vos candidatures (CV et lettre de motivation) à :
Justine COULOUMY – Chargée RH
rh@noalis.fr